



---

## Lösungsberater für spannende Projekte

Benjamin Wohler, Mannheim

An drei von fünf Tagen deutschlandweit auf Achse: Account Manager Benjamin Wohler unterstützt Industrieunternehmen, Energieversorger und Systemintegratoren als Lösungsberater in ihren Projekten. Seit 2015 vertritt der 33-Jährige die komplette Energietechnik von ABB – eine Aufgabe, an der er die enge Zusammenarbeit mit seinen Kunden besonders schätzt. Der Arbeitsalltag des Vertriebsprofis ist eng getaktet: Bis zu 170 Vor-Ort-Termine absolviert er pro Jahr. Viele davon nimmt er gemeinsam mit Kollegen wahr, die einzelne Produktgruppen vertreiben. „Das macht die Treffen für unsere Kunden effizienter“, sagt Benjamin Wohler. „Darüber hinaus erhalten so alle bei ABB den gleichen Informationsstand.“